

*Zarabiaj na telemedycynie z*



# MedGo

medical center online



***Oferta współpracy dla Podmiotów Lecznicznych***  
***MedGo Cardio Monitor***

*Bądź nowoczesny i dołącz do Placówek  
zarabiających na telemedycynie.*

*Oto nowe usługi MedGo, które pozwolą zwiększyć  
Twoje dochody:*



## Dostępne usługi:

**eMonitoring-** prowadzenie zdalnej diagnostyki w warunkach domowych, może służyć do długookresowego monitorowania lub tele-opieki. Opcjonalnie służyć może do lokalizowania (GPS) pacjentów i tworzenia tzw. stref bezpiecznych pacjenta (tzw. geofencing).

Usługa ma również zastosowanie w e-monitoringu kardiologicznym poprzez wykonywanie **aparatem Eho Mini (po prawej)** badań EVENT HOLTER. To nadzór kardiologiczny polegający na przesyłaniu samodzielnie zarejestrowanych badań EKG bez konieczności wykonywania połączeń telefonicznych. Jest to usługa dla Pacjentów z podejrzeniem chorób układu krążenia ale bez postawionej diagnozy z powodu braku możliwości zarejestrowania badania w momencie pojawiającego się incydentu. Pacjent podczas takiego badania jest przez jeden tydzień podczas swojej codziennej aktywności w dzień i w nocy monitorowany poprzez podłączenie aparatu za pomocą elektrod i w momencie pojawienia się zaburzenia- Pacjent korzysta z przycisku i w tym momencie następuje rejestracja badania przez aparat i automatyczna wysyłka do Centrum Monitoringu Kardiologicznego. Cały proces rejestracji i wysłania badania odbywa się tak samo jak w przypadku usługi E-opis.

Dzięki otrzymanemu wynikowi badania i jego analizie jest możliwe postawienie diagnozy pacjentowi, gdzie wykrycie zaburzeń było trudne do zarejestrowania. Po zakończeniu rejestracji zaburzeń, lekarz przygotowuje Pacjentowi diagnozę zawierającą szczegółowy opis zarejestrowanego badania.



## Twoje korzyści

- ✓ Partner jako dystrybutor sam decyduje czy będzie korzystał z usług w formie abonamentu czy zakupi urządzenia na własność. Sposób rozliczeń można dopasować do potrzeb Partnera.
- ✓ Partner ma możliwość wypożyczania urządzeń Pacjentom bądź odsprzedawania ich w ramach świadczenia usług.
- ✓ Przy stosunkowo niewielkich kosztach jakie ponosi Partner podczas wdrożenia usług, ma on swobodę ustalania cen dla Pacjentów w czasie świadczenia usług
- ✓ Zyskiem partnera ze świadczenia usług jest różnica pomiędzy ceną zakupu urządzenia od MedGo a ceną sprzedaży dla Pacjenta
- ✓ W przypadku abonamentu Partner zarabia na ustalonej przez siebie cenie za poszczególne usługi, które świadczy Pacjentom za pomocą posiadanych urządzeń
- ✓ To Partner decyduje ile zarobi na poszczególnej usłudze, ponieważ sam ustala poziomy cen dla Pacjentów.
- ✓ Partner otrzymuje poręczne i proste w obsłudze urządzenia- badania mogą być wykonywane zarówno przez Lekarzy jak i przez niższy Personel
- ✓ Urządzenie bezprzewodowe, odporne na zmienne warunki atmosferyczne- badania mogą być wykonywane we wszystkich gabinetach w Placówce oraz w domu Pacjenta
- ✓ Bardzo prosty w obsłudze intuicyjny system, który mogą obsługiwać zarówno lekarze jak i niższy personel
- ✓ Lekarze nie muszą wykonywać opisów samodzielnie- oszczędność czasu
- ✓ Łatwy dostęp do bazy wszystkich badanych pacjentów i ich wyników w jednym systemie
- ✓ Placówka poszerza zakres swoich usług o nowoczesne usługi telemedyczne, co zwiększa jej konkurencyjność
- ✓ Usługa generuje dodatkowe przychody dla placówki za wprowadzenie dodatkowej usługi dla pacjentów
- ✓ Placówki nie posiadające poradni kardiologicznych i specjalistycznego personelu, nie muszą kierować swoich pacjentów do innych przychodni- dostarczając im kompleksową obsługę i zatrzymując pacjenta u siebie- uzyskują przychód
- ✓ Zmniejszenie kolejek do specjalistów, związanych z oczekiwaniem na wizytę i badanie
- ✓ Wzrost zadowolenia z usług placówki wśród pacjentów
- ✓ Zwiększenie liczby pacjentów o tych, którzy będą korzystać z nowej usługi
- ✓ Placówka może zwiększyć obszar swojej działalności i pozyskiwać pacjentów, którzy będą zainteresowani nową usługą z dalszych miejscowości

## Oferta szczegółowa

Nazwa usługi	Partner korzysta z usługi w abonamencie	Co obejmuje	Partner kupuje urządzenia na własność	Co obejmuje
<b>eMonitoring</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• abonament 200zł brutto przez 12 miesięcy</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• urządzenie Eho Mini Event Holter</li><li>• system</li><li>• szkolenie z obsługi systemu</li><li>• 5 konsultacji wraz z opisem EKG</li><li>• telemetryczna transmisja danych</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• koszt urządzenia + opłata aktywacyjna 710 zł netto</li><li>• opłata za SIM 10zł netto</li><li>• obsługa kontaktu 5zł/min połączenia netto</li><li>• (+23% VAT)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• urządzenie Echo Mini</li><li>• korzystanie z rozwiązań MedGo</li></ul>

## Dostępne usługi:

**eOpis-** wykonywanie zdalnych opisów badań EKG, usprawnia pracę Personelu po przez przeprowadzanie u Pacjentów dokładnych badań EKG z natychmiastowym zdalnym opisem bez konieczności posiadania obszernej aparatury. Dzięki przenośnego aparat jest możliwe także wykonywanie badań EKG w domu Pacjenta. Badanie jest opisane przez MedGo i udostępnione dla Partnera.

Wykonanie badania EKG za pomocą **aparatu Eho Mini (po prawej)** jest bardzo proste, ponieważ Lekarz lub Pielęgniarka najpierw przytwierdzają Pacjentowi w odpowiednie miejsca jego ciała specjalne elektrody i dołączają do nich końcówki kabla elektrodowego aparatu, a następnie jednym przyciskiem rejestruje się badanie, które następnie automatycznie aparat wysyła do Centrum Monitoringu Kardiologicznego. Badanie jest wysyłane za pośrednictwem modemu GPRS z kartą SIM umieszczonego wewnątrz aparatu. Aparat posiada bufor pamięci, co oznacza, że w momencie wciśnięcia przycisku, badanie rejestrowane jest kilkadziesiąt sekund przed oraz kilkadziesiąt sekund po incydencie. W ten sposób można rejestrować krótkotrwałe incydenty nawet już po ich ustąpieniu lub dowolne, cykliczne lub niejednorodne zaburzenia rytmu serca. Kiedy badanie spłynie do systemu zostaje maksymalnie w ciągu 15min zostaje opisane przez Specjalistę i przekazane wraz z opisem dla Placówki Medycznej.



## Twoje korzyści

- ✓ Partner jako dystrybutor sam decyduje czy będzie korzystał z usług w formie abonamentu czy zakupi urządzenia na własność. Sposób rozliczeń można dopasować do potrzeb Partnera.
- ✓ Partner ma możliwość wypożyczania urządzeń Pacjentom bądź odsprzedawania ich w ramach świadczenia usług.
- ✓ Przy stosunkowo niewielkich kosztach jakie ponosi Partner podczas wdrożenia usług, ma on swobodę ustalania cen dla Pacjentów w czasie świadczenia usług
- ✓ Zyskiem partnera ze świadczenia usług jest różnica pomiędzy ceną zakupu urządzenia od MedGo a ceną sprzedaży dla Pacjenta
- ✓ W przypadku abonamentu Partner zarabia na ustalonej przez siebie cenie za poszczególne usługi, które świadczy Pacjentom za pomocą posiadanych urządzeń
- ✓ To Partner decyduje ile zarobi na poszczególnej usłudze, ponieważ sam ustala poziomy cen dla Pacjentów.
- ✓ Partner otrzymuje poręczne i proste w obsłudze urządzenia- badania mogą być wykonywane zarówno przez Lekarzy jak i przez niższy Personel
- ✓ Urządzenie bezprzewodowe, odporne na zmienne warunki atmosferyczne- badania mogą być wykonywane we wszystkich gabinetach w Placówce oraz w domu Pacjenta
- ✓ Bardzo prosty w obsłudze intuicyjny system, który mogą obsługiwać zarówno lekarze jak i niższy personel
- ✓ Lekarze nie muszą wykonywać opisów samodzielnie- oszczędność czasu
- ✓ Łatwy dostęp do bazy wszystkich badanych pacjentów i ich wyników w jednym systemie
- ✓ Placówka poszerza zakres swoich usług o nowoczesne usługi telemedyczne, co zwiększa jej konkurencyjność
- ✓ Usługa generuje dodatkowe przychody dla placówki za wprowadzenie dodatkowej usługi dla pacjentów
- ✓ Placówki nie posiadające poradni kardiologicznych i specjalistycznego personelu, nie muszą kierować swoich pacjentów do innych przychodni- dostarczając im kompleksową obsługę i zatrzymując pacjenta u siebie- uzyskują przychód
- ✓ Zmniejszenie kolejek do specjalistów, związanych z oczekiwaniem na wizytę i badanie
- ✓ Wzrost zadowolenia z usług placówki wśród pacjentów
- ✓ Zwiększenie liczby pacjentów o tych, którzy będą korzystać z nowej usługi
- ✓ Placówka może zwiększyć obszar swojej działalności i pozyskiwać pacjentów, którzy będą zainteresowani nową usługą z dalszych miejscowości

Nazwa usługi	Partner korzysta z usługi w abonamencie	Co obejmuje	Partner kupuje urządzenia na własność	Co obejmuje
<b>eOpis</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• abonament 199zł brutto przez 12 miesięcy</li><li>• opis badania EKG poza abonamentem 19zł netto</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• urządzenie Eho Mini</li><li>• 10 eOpisów badań EKG</li><li>• system</li><li>• szkolenia z obsługi systemu</li><li>• telemetryczna transmisja danych</li></ul>	Nie dotyczy	Nie dotyczy





- **ABONAMENT**– MedGo jest dostawcą usługi, a Placówka otrzymuje urządzenia, system oraz dostęp do szkoleń w ramach jednej opłaty abonamentowej.
- **ZAKUP URZĄDZEŃ NA WŁASNOŚĆ**– Placówka Medyczna kupuje od MedGo urządzenia i system i dysponuje nimi w dowolny sposób. Oczywiście ma możliwość korzystania z rozwiązań MedGo za dodatkową opłatą.

# Zaufali nam między innymi:



Dziękuję za uwagę

**Tomasz Dziobiak**

Prezes Zarządu

tel: +48 533 950 170

[tomasz.dziobiak@medgo.pl](mailto:tomasz.dziobiak@medgo.pl)

